

Vertriebsmitarbeiter | Kundenberater (m/w/d)

RadQuartier steht seit über 15 Jahren bundesweit für die Verwirklichung von öffentlichen Sportparks und Freizeitstätten.

Unsere Leidenschaft und DNA liegt dabei seit Beginn im Bereich Mountainbike und Actionsports.

Die Mission, individuelle Premium Bike-Anlagen für jung und alt, Amateur und Profi durch Pumptracks, Bikeparks, MTB-Trails, Motorikparks und damit öffentlichen Freizeit-/Sportparks auf höchstem Niveau für Jedermann zu erschaffen und zugänglich zu machen.

Dieser Maßstab gelingt nur mit einem brillanten Team voller Glauben zur Vision, Faszination zur Materie und höchster Qualität.

Wir möchten dir die Chance geben, ab sofort, ein langfristiger und wichtiger Teil unserer RadQuartier Familie im Headquarter Office in Rehau zu werden und mit uns diese abenteuerhafte und wunderbar erfüllende Reise zu gehen.

In deiner Funktion als Vertriebsmitarbeiter und Kundenberater repräsentierst du mit deiner rhetorischen Begabung und deinen Kommunikationstalenten unser Unternehmen bundesweit im Innen- und Außendienst. Du bist Ansprechpartner und Berater für Bikeparks, Pumptracks und Trendsportanlagen und von der ersten Sekunde eines neuen Projekts für die Verwirklichung und den Erfolg maßgeblich verantwortlich. Du hast das Privileg unsere exklusiven Kunden und politischen Entscheidungsträger in enger Zusammenarbeit mit dem gesamten Team zu begleiten, um alters- und sportartenübergreifende Begegnungsstätten zu verwirklichen. Gehe deinen Weg mit uns, schöpfe dein persönliches und berufliches Potential und deine Fähigkeiten voll aus, entwickle und bilde dich weiter, bring deine Ideen, Netzwerke und Gedanken aktiv ins Unternehmen erfolgreich mit ein - spüre und lebe unsere Vision.

" The Only Way To Do Great Work is to Love What You Do." - Steve Jobs -

Deine Aufgaben

- Bearbeitung von Kunden / Produkthanfragen, Telefonaten und E-Mails
- Beratung von Neu- / Bestandskunden (Städte/Gemeinden) digital und bundesweit vor Ort
- CRM Dokumentation und Reporting
- Erstellung und Versendung von Angeboten
- Vorortbesichtigungen
- Mitarbeit und Finalisierung von Planungskonzeptionen
- Vor- und Nachbereitung von Terminen und Meetings
- Präsentation und Vorstellung in Ratssitzungen und Jugendparlamenten (Präsenz und digital)
- Routenplanung und Organisation von Terminen in Eigeninitiative
- Kontaktpflege / Betreuung von exklusiven Geschäftspartnern und politischen Entscheidungsträgern

Dein Profil

- 110% dynamisch, motiviert, engagiert und liebst was du tust
- Menschen zu faszinieren und zu überzeugen ist deine besondere Begabung
- Mit deiner mitreißenden Art, deinem gepflegten Erscheinungsbild hinterlässt du bleibenden Eindruck
- Wertvolle Kenntnisse und Erfahrung im Vertrieb und Kundenberatung
- Führerschein der Klasse B – Flexibilität und ReiseFreude
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft sind charakteristisch für dich
- Deine positive, energiegeladene und extrovertierte Art machen dich einzigartig
- Du hast Erfahrung mit exklusiven Kunden, Geschäftspartnern
- Gute Fähigkeiten im Umgang mit MS-Office Programmen und Apple Produkten
- Du bist ein rhetorisches und kommunikatives Talent
- Die deutsche Sprache beherrschst du in Sprache und Schrift
- Dein Herz schlägt für Actionsportarten und unsere Vision

Das bieten wir

- Überdurchschnittliche Vergütung (60.000€ - 237.000€ / pro Jahr)
- Unbefristeter Arbeitsvertrag / Vollzeit mit langfristiger Perspektive
- Firmenwagen
- Ausstattung mit Apple Produkten (iPhone Pro, iMac Pro)
- Kostenfreies Mittagessen und Getränke
- Top moderner und kreativer Arbeitsplatz
- Gestaltungs- und Aufstiegschancen
- monatlicher Beitrag in die Zusatzversorgungskasse
- Gratifikationen und Sonderarbeitgeberleistungen
- Flache Hierarchien
- Feste und planbare Arbeitszeiten mit Gleitzeit (Mo – Fr)
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterbildung und Schulungen
- Bezahlte Selbstverwirklichung in einem spannenden und actionreichen Umfeld

Wir freuen uns auf deine Bewerbung: jobs@radquartier.de

